



# 2T

## 2021

### Resultados Financieros

29 Septiembre 2021

## AVISO LEGAL

Este documento ha sido elaborado por Soltec Power Holdings, S.A. (“Soltec”) únicamente para su uso durante la presentación de resultados correspondientes al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2021. En consecuencia, no podrá ser divulgado ni hecho público ni utilizado por ninguna otra persona física o jurídica con una finalidad distinta sin el consentimiento expreso y por escrito de Soltec que no asume ninguna responsabilidad por el contenido del documento si este es utilizado con una finalidad distinta a la expresada anteriormente.

Además de la información financiera preparada conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y derivada de nuestros estados financieros, esta presentación incluye ciertas medidas alternativas del rendimiento (“MAR”), según se definen en las Directrices sobre las medidas alternativas del rendimiento publicadas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA) el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415es), así como ciertos indicadores financieros no-NIIF. Las medidas financieras contenidas en este documento que se consideran MAR e indicadores financieros no-NIIF se han elaborado a partir de la información financiera del Grupo Soltec, pero no están definidas ni detalladas en el marco de información financiera aplicable y, por tanto, no han sido auditadas ni revisadas por nuestros auditores por lo que esa información tiene la consideración de complementaria y no pretende sustituir las medidas NIIF. Otras compañías, incluidas algunas de nuestro sector, pueden calcular tales medidas de forma diferente, lo que reduce su utilidad con fines comparativos.

Los negocios incluidos en cada uno de nuestros segmentos geográficos y los principios de contabilidad bajo los cuales se presentan sus resultados aquí pueden diferir de los negocios incluidos y los principios contables locales aplicables en nuestras filiales en dichas geografías. En consecuencia, los resultados de las operaciones y tendencias mostradas para nuestros segmentos geográficos pueden diferir materialmente de los de dichas filiales. La información y cualesquiera de las opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, ni implícita ni explícitamente se otorga garantía alguna sobre la imparcialidad, precisión, plenitud o corrección de la información o de las opiniones y afirmaciones que en él se expresan y contiene manifestaciones que pueden considerarse “manifestaciones sobre previsiones y estimaciones”. Esas manifestaciones se pueden identificar con términos como “prever”, “predecir”, “anticipar”, “debería”, “pretender”, “probabilidad”, “riesgo”, “objetivo”, “meta”, “estimación”, “futuro”, y expresiones similares.

Ni Soltec, ni sus filiales u otras compañías del grupo Soltec o sociedades participadas por Soltec asumen responsabilidad de ningún tipo, con independencia de que concurra o no negligencia o cualquier otra circunstancia, respecto de los daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de sus contenidos. Ni este documento ni ninguna parte del mismo constituyen un documento de naturaleza contractual, ni podrán ser utilizados para integrar o interpretar ningún contrato o cualquier otro tipo de compromiso y no deber ser tomado como base para realizar inversiones o tomar decisiones.

## ÍNDICE

**01**

**Hitos clave  
1S & 2T 2021**

**02**

**Indicadores  
Operativos**

**03**

**Resultados  
1S & 2T 2021**

**04**

**Conclusiones**

**05**

**Anexos**

# 01

## Hitos clave 1S & 2T 2021

## 1S & 2T 2021 HITOS CLAVE

### Magnitudes financieras

#### 1S 2021

- **Ingresos:** 87,1 Mn €
- **EBITDA Ajustado:** (19,1 Mn €)
- **Resultado Neto:** (19,9 Mn €) | **Pro-Forma<sup>1</sup>:** (16,9 Mn €)
- **Caja Neta:** 20,4 Mn €

#### 2T 2021

- **Ingresos:** 58,6 Mn €
- **EBITDA Ajustado:** (12,0 Mn €)
- **Rtdo. Neto:** (15,3 Mn €) | **Pro-Forma<sup>1</sup>:** (12,3 Mn €)

### Indicadores operativos

Los indicadores operativos siguen mostrando cifras récord, como muestra de la fortaleza del negocio

#### Soltec Industrial

- **Backlog:** 363 Mn €
- **Pipeline:** 2.906 Mn €

#### Powertis

- **Activos rotados (parcial):** 679 MW<sup>3</sup> (España & Italia)
- **Pipeline:** 7.100 MW
- **Nuevas regiones:** Dinamarca, Colombia y EEUU

### Estimaciones 2021<sup>2</sup>

#### Soltec Industrial

- **Ingresos 2021:** Rango de 395 Mn € a 440 Mn €
- **Margen EBITDA:** Rango de (1%) a +1%

- Disrupciones globales que afectan a la logística internacional, la escasez de personal y el suministro de componentes electrónicos.

#### Powertis

- **Pipeline 2021:** 10.000 MW
- **MW rotados:** Rango de 600 MW a 1.000 MW

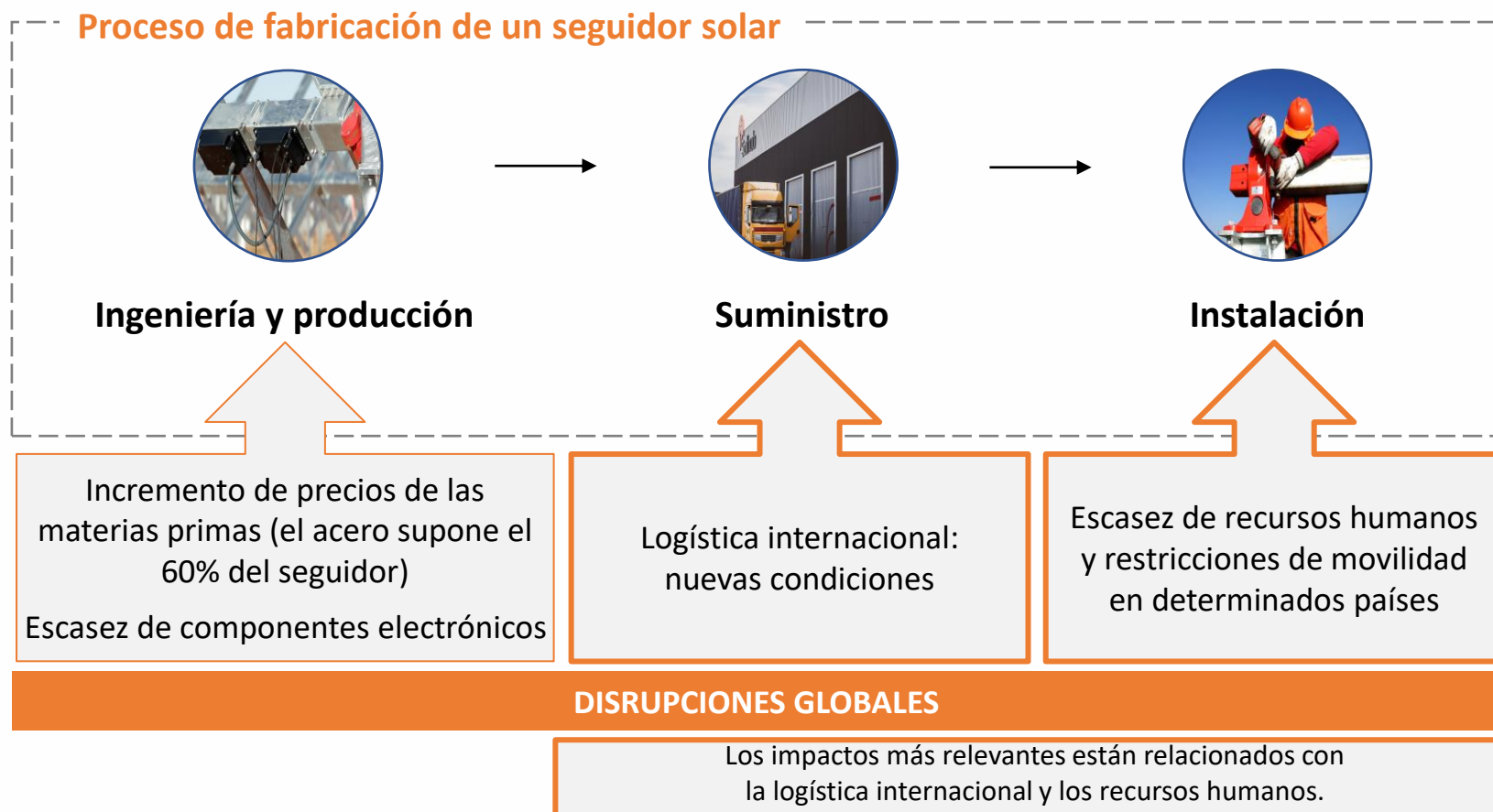
- Fortaleza de indicadores operativos y entrada en nuevos mercados.
- Rotación bajo revisión en ciertos activos, debido al coste de oportunidad de su ejecución en fases tempranas.

(1) El resultado neto pro-forma excluye el impacto neto de los derivados en BRL de Casablanca, Futura, Araxa y Pedranopolis a 30 de junio en Soltec Industrial.

(2) Según se publica en la comunicación (IP) enviada a la CNMV el 8 de septiembre de 2021.

(3) 335 MW en Italia y 95 MW en España rotados en 2021 y 249 MW rotados en Italia en diciembre de 2020, pero registrado en el primer semestre de 2021.

## ENTORNO GLOBAL



### Acciones implementadas

#### LOGÍSTICA

- Nuevas condiciones de entrega: FOB (free on board)
- Plantas de producción cercanas al destino
- Acuerdos con nuevos proveedores

#### MATERIAS PRIMAS

- Traspaso de los precios del acero
- Garantías adicionales

#### RECURSOS HUMANOS

- Nuevos proveedores de personal para evitar dependencias

## ENTORNO GLOBAL: ADAPTACIÓN PARA OBTENER VALOR

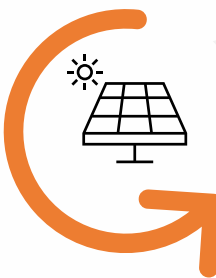


### Propuesta de valor diferenciada en un sector en crecimiento

Nuestra integración vertical es clave para competir en un entorno complejo en el que se prevé la instalación de más de 300 GW de seguidores solares<sup>1</sup> entre 2021 y 2025.

### Medidas y organización

Nuevas medidas organizativas destinadas a crear valor y rentabilidad a través de una mejor adaptación a los nuevos desafíos



### Estrategia de desarrollo de proyectos

Posponer la rotación temporal de determinados activos para maximizar la rentabilidad.

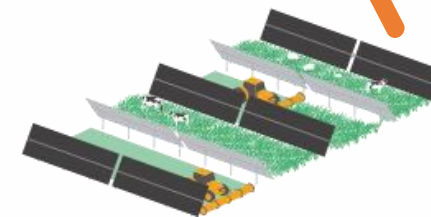
### Diseño e innovación

Lanzamiento de nuevos productos y algoritmos para incrementar la fiabilidad de nuestros clientes y adaptarnos a las necesidades de cada mercado (SFOne, tracker con configuración 1P y diffuse booster)



### Sostenibilidad y compromiso

Lanzamiento del concepto de desarrollo “**Ecovoltaico**”: desarrollo sostenible de plantas solares, con el fin de generar un impacto positivo en el medio ambiente, la economía y las comunidades locales en las que se encuentran.



# 02

## Indicadores Operativos

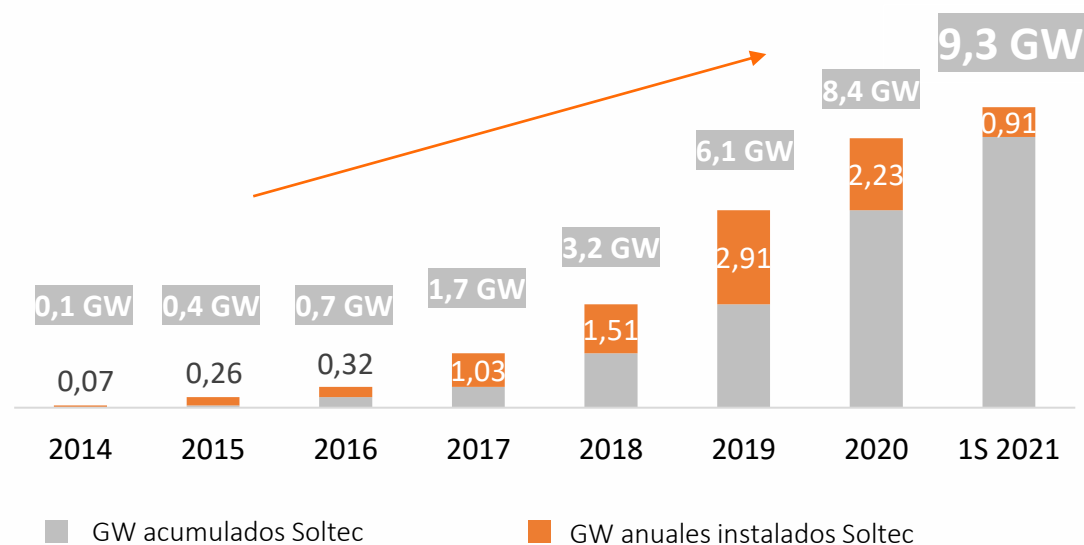


# TRACK RECORD & DIVERSIFICACIÓN

Track record de +9,3 GW

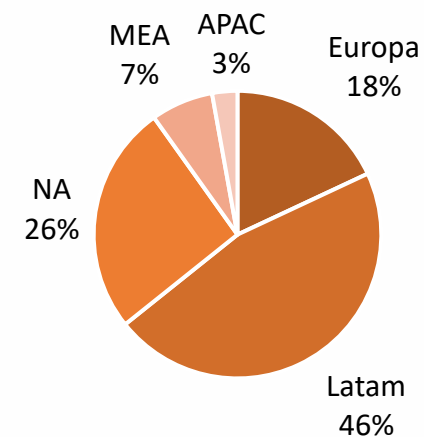
## TRACK - RECORD

Evolución de GW entregados



- 3<sup>er</sup> suministrador global de seguidores solares

## DIVERSIFICACIÓN GEOGRÁFICA



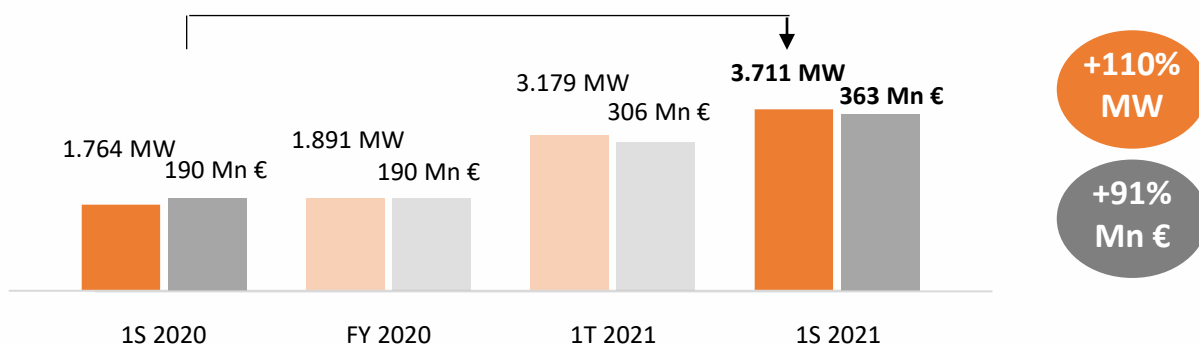
- Europa
- NA – Norte América (México & EEUU)
- APAC – Asia-Pacífico
- Latam
- MEA – Oriente Medio y África

- Estrategia de diversificación para reducir riesgos

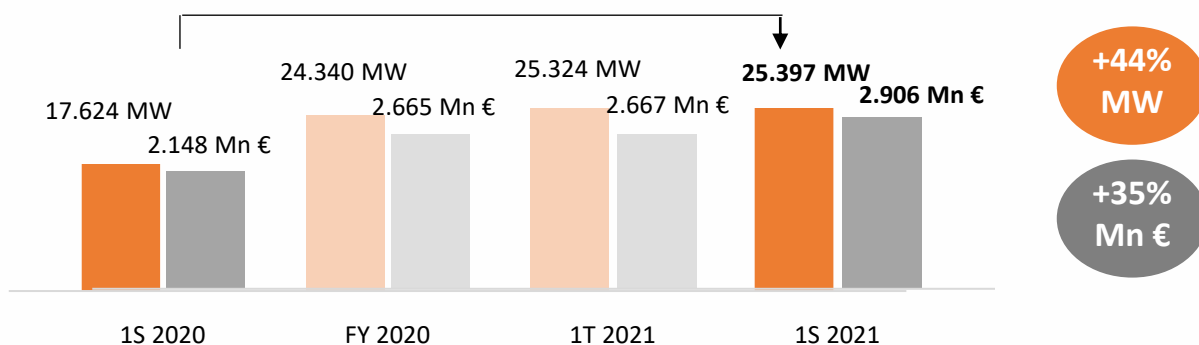
# SOLTEC INDUSTRIAL 1S 2021

Backlog and Pipeline récord en Soltec Industrial

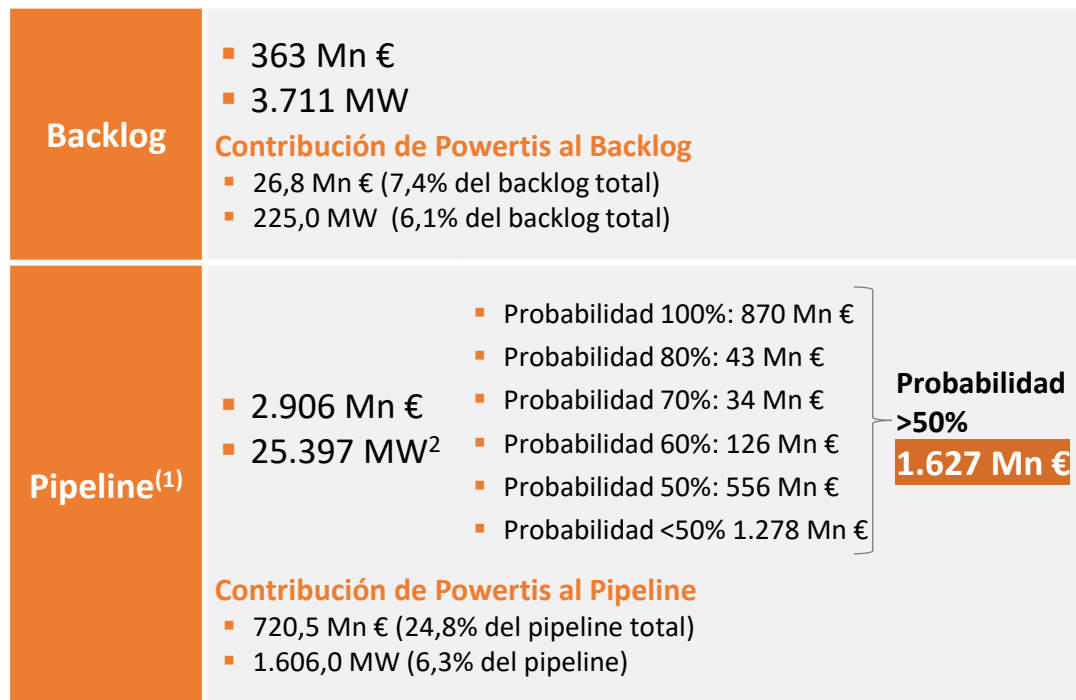
## BACKLOG



## PIPELINE



## PRINCIPALES CIFRAS

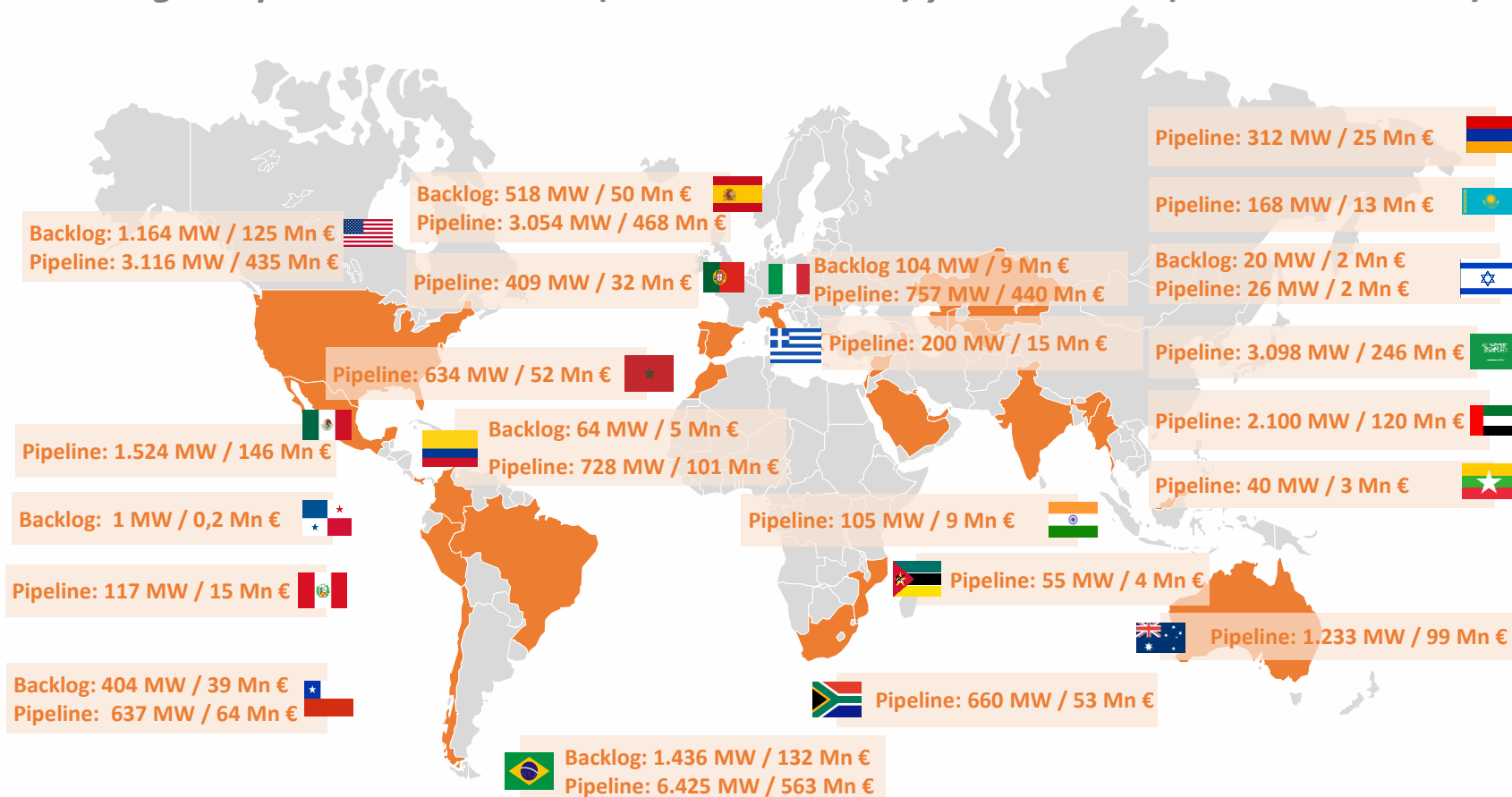


**Backlog:** Contratos firmados pendientes de ejecución.

**Pipeline:** Potenciales contratos futuros (no firmados) con una cierta probabilidad de éxito.

# SOLTEC INDUSTRIAL 1S 2021

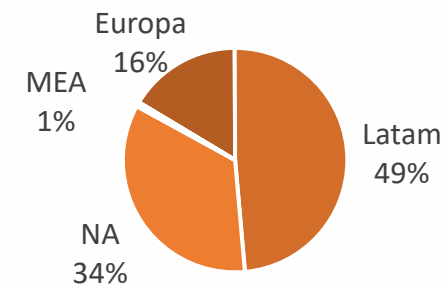
Backlog & Pipeline<sup>1</sup> c.363 Mn € (+91% vs 2T 2020) y 2.906 Mn € (+35% vs 2T 2020)



## DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA

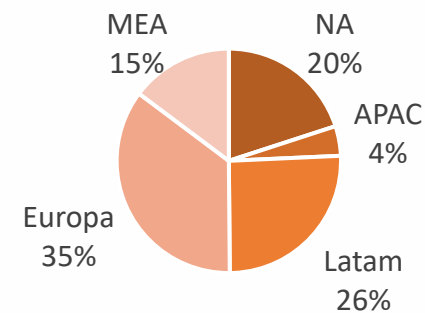
### BACKLOG

% Mn €



### PIPELINE<sup>2</sup>

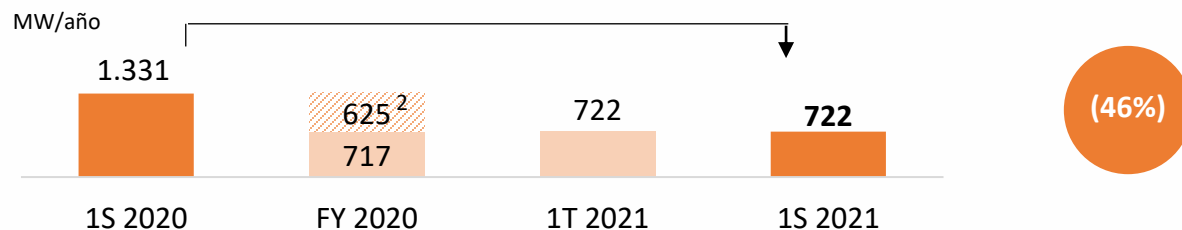
% Mn €



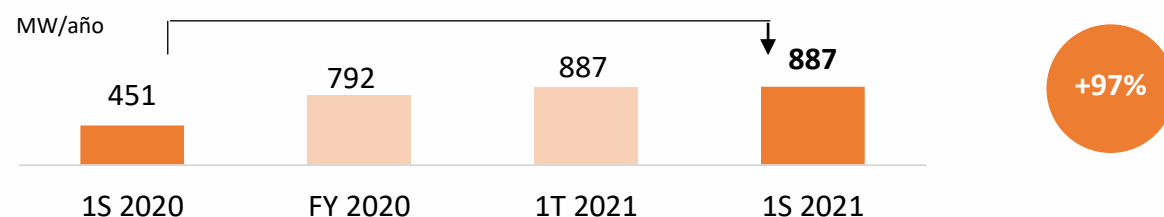
# POWERDIS 1S 2021: FORTALEZA DE NUESTROS INDICADORES OPERATIVOS

Pipeline 7,1 GW

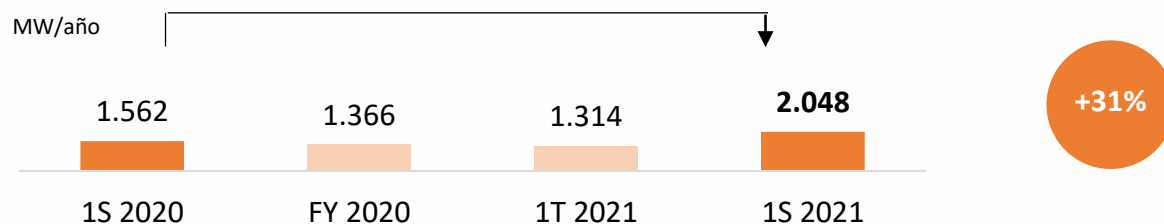
## BACKLOG<sup>1</sup>



## FASE AVANZADA<sup>1</sup>



## FASE INICIAL<sup>1</sup>



## Pipeline 1S 2021 7,1 GW

### PRINCIPALES CIFRAS

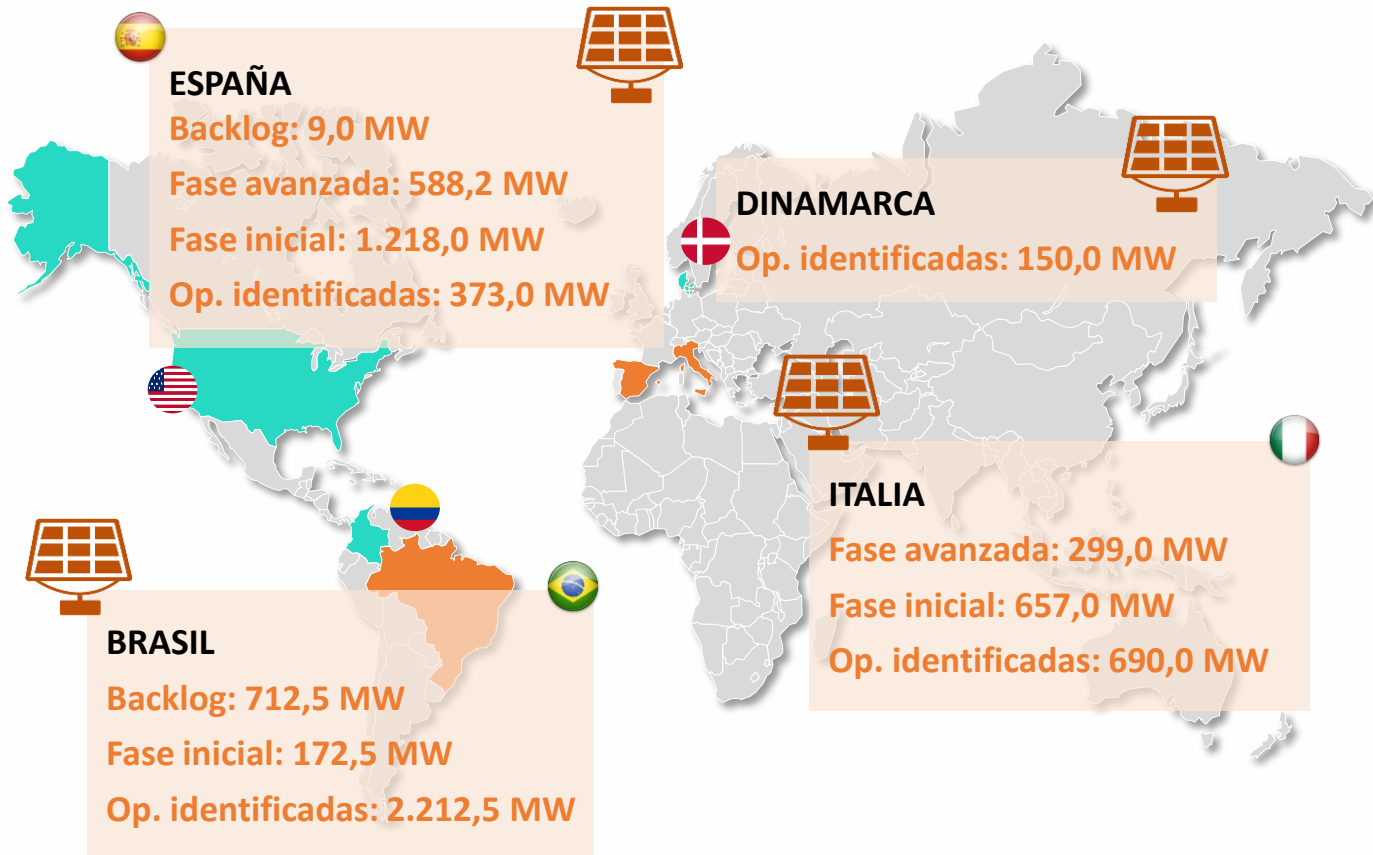
<b>Nuevos mercados 2021</b>	Dinamarca, Colombia & EEUU
<b>Capacidad</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Brasil: 3.098 MW</li> <li>España: 2.188 MW</li> <li>Italia: 1.646 MW</li> <li>Dinamarca: 150 MW</li> </ul>
<b>Grado de desarrollo</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Backlog: 722 MW</li> <li>Fase avanzada: 887 MW</li> <li>Fase inicial: 2,048 MW</li> <li>Op. identificadas: 3,426 MW</li> </ul>

(1) Definición en página 31.

(2) 625 MW rotados totalmente en Brasil.

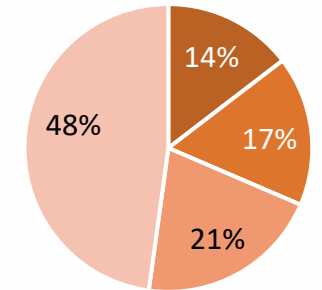
# POWERDIS 1S 2021

Pipeline 7,1 GW



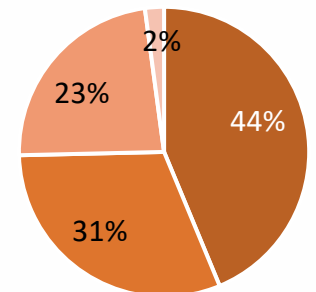
## DISTRIBUCIÓN POR ESTADO<sup>1</sup>

- Backlog
- Fase Avanzada
- Fase Inicial
- Op. identificadas



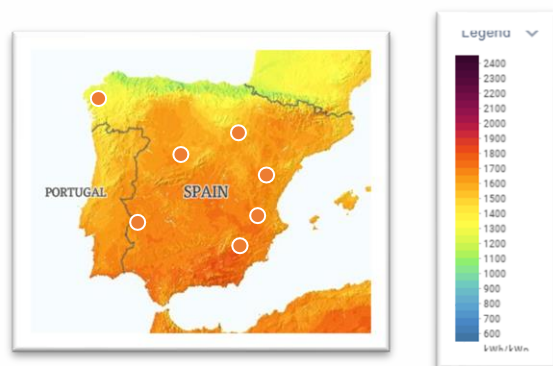
## DISTRIBUCIÓN POR PAÍS<sup>1</sup>

- Brasil
- España
- Italia
- Dinamarca



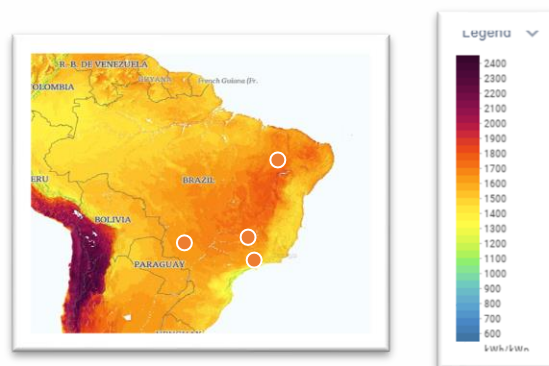
## POWERIS 1S 2021: ESTRATEGIA POR REGIÓN

### ESPAÑA



- Acuerdo con Total para el desarrollo conjunto de hasta 1 GW de proyectos fotovoltaicos en España. (Estructura de propiedad 65% Total -35% Powertis).
- 95 MW rotados en marzo de 2021 (rotación parcial del 65% a Total) bajo el marco del acuerdo con Total.

### BRASIL



- Estrategia de rotación bajo análisis que implica posponer temporalmente la rotación de activos en fases tempranas, para potenciar la rentabilidad, en el contexto actual.
- 225 MW en desarrollo (Araxá y Pedranópolis).

### ITALIA



- Acuerdo para el desarrollo conjunto de 750 MW en Italia con Aquila Capital. (Estructura de propiedad 51% Aquila - 49% Powertis).
- 249 MW rotados en diciembre 2020 (rotación parcial de 51%, parcialmente registrada en marzo 2021).
- 335 MW rotados en junio 2021 (rotación parcial del 51%).
- En 3T & 4T 2021 se continuarán rotando proyectos en Italia con Aquila.

### DINAMARCA



- Más de 150 MW de oportunidades identificadas en Dinamarca.
- Desarrollo de proyectos agrovoltaicos en el país.

# 03

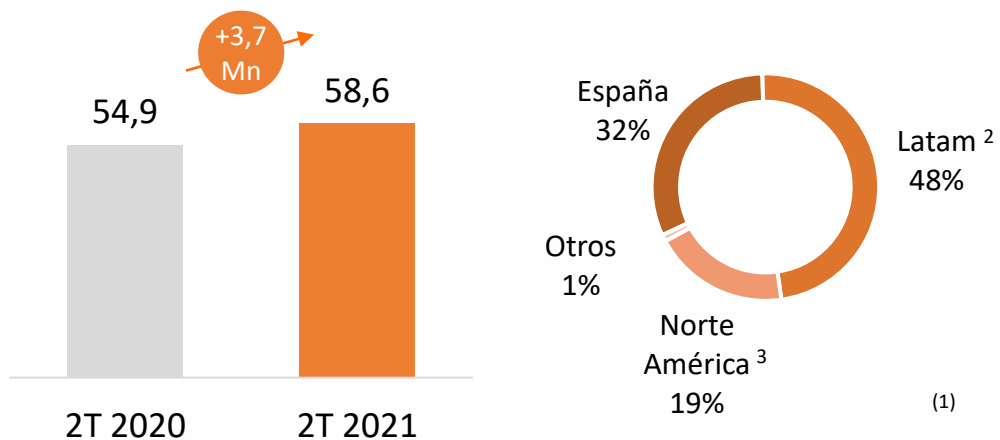
**Resultados  
1S 2021 & 2T 2021**

# PRINCIPALES MAGNITUDES

+7% en ingresos y +91% en el backlog. El EBITDA impactado por disrupciones globales

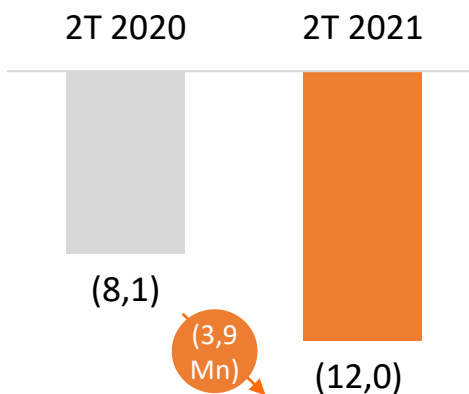
## INGRESOS

Mn €



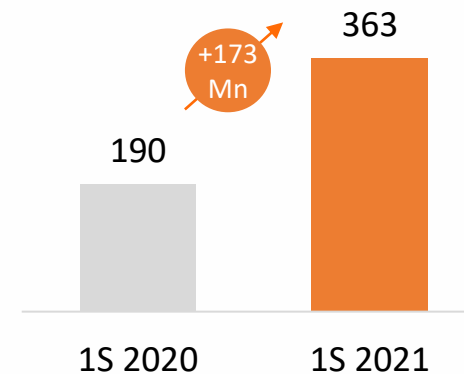
## EBITDA AJUSTADO

Mn €



## BACKLOG SOLTEC INDUSTRIAL

Mn €



(1) Distribución geográfica de los ingresos acumulados a 1S 2021.  
 (2) Brasil representa el 10% de los ingresos de Latam.  
 (3) Norte América incluye México.



## RESULTADOS TRIMESTRALES POR NEGOCIO

Mn €	SOLTEC POWER HOLDINGS <sup>1</sup>			SOLTEC INDUSTRIAL			POWER TIS		
	1T 21	2T 21	1S 21	1T 21	2T 21	1S 21	1T 21	2T 21	1S 21
Ingresos	28,4	58,6	87,1	28,4	59,6	87,9	-	-	-
EBITDA Aj.	(7,1)	(12,0)	(19,1)	(8,6)	(9,3)	(17,9)	2,1	(1,7)	0,4
Resultado Neto	(4,5)	(15,3)	(19,9)	(6,7)	(13,9)	(20,6)	2,7	(0,5)	2,2
Rtdo. Neto Pro-forma <sup>2</sup>	(4,5)	(12,3)	(16,9)	(6,7)	(10,9)	(17,6)			

(1) La suma de Industrial y Powertis puede diferir de las cifras de SPH por ajustes de consolidación y el impacto de los gastos corporativos de SPH.

(2) El resultado neto pro-forma excluye el impacto neto de los derivados en BRL de Casablanca, Futura, Araxa y Pedranopolis a 30 de junio en Soltec Industrial.

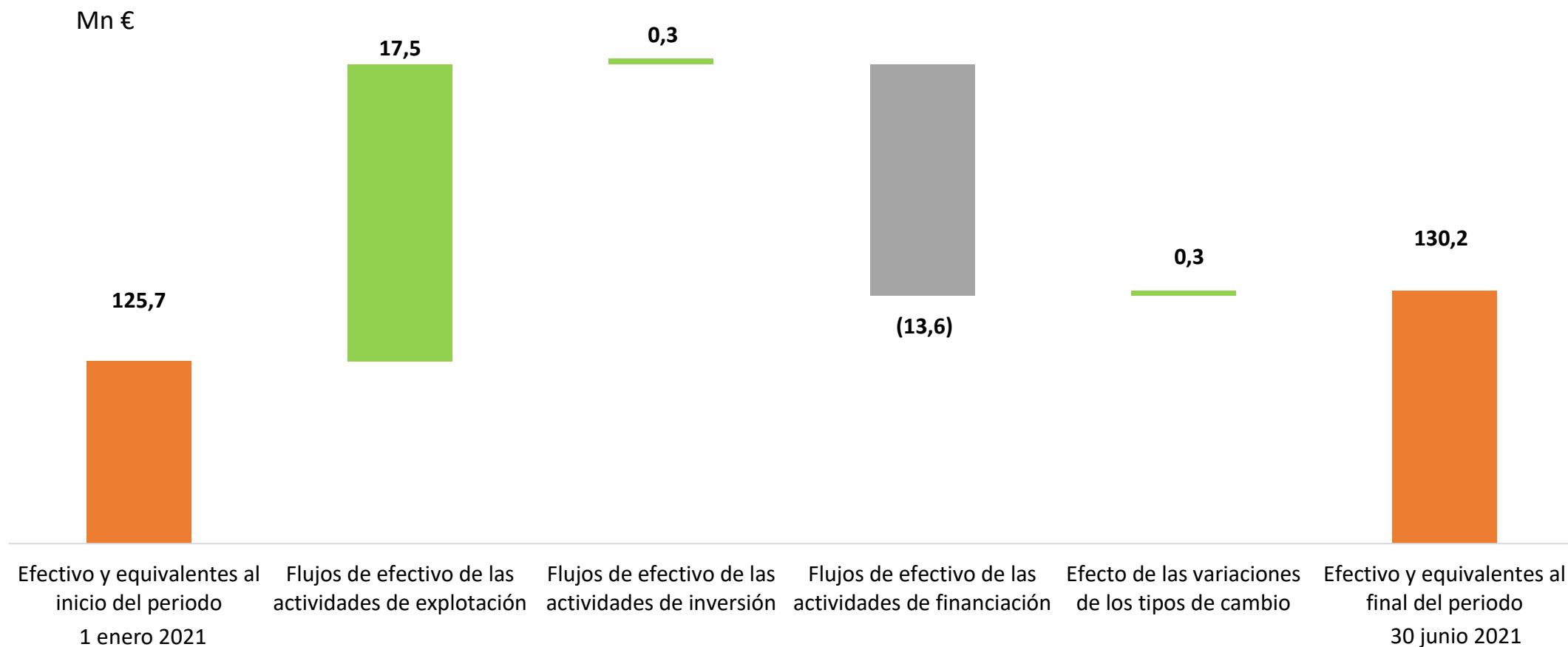
## 2T 2021 POR NEGOCIO

Mn €	SOLTEC POWER HOLDINGS <sup>1</sup>			SOLTEC INDUSTRIAL			POWER TIS		
	2T 21	2T 20	Dif. Mn	2T 21	2T 20	Dif. Mn	2T 21	2T 20	Dif. Mn
Ingresos	58,6	54,9	+3,7	59,6	55,5	+4,1	-	-	-
EBITDA Aj.	(12,0)	(8,1)	(3,9)	(9,3)	(6,8)	(2,4)	(1,7)	(1,3)	(0,4)
Resultado Neto	(15,3)	(9,0)	(6,3)	(13,9)	(6,6)	(7,2)	(0,5)	(2,6)	+2,1
Rtdo. Neto Pro-forma <sup>2</sup>	(12,3)	(9,0)	(3,3)	(10,9)	(6,6)	(4,2)			

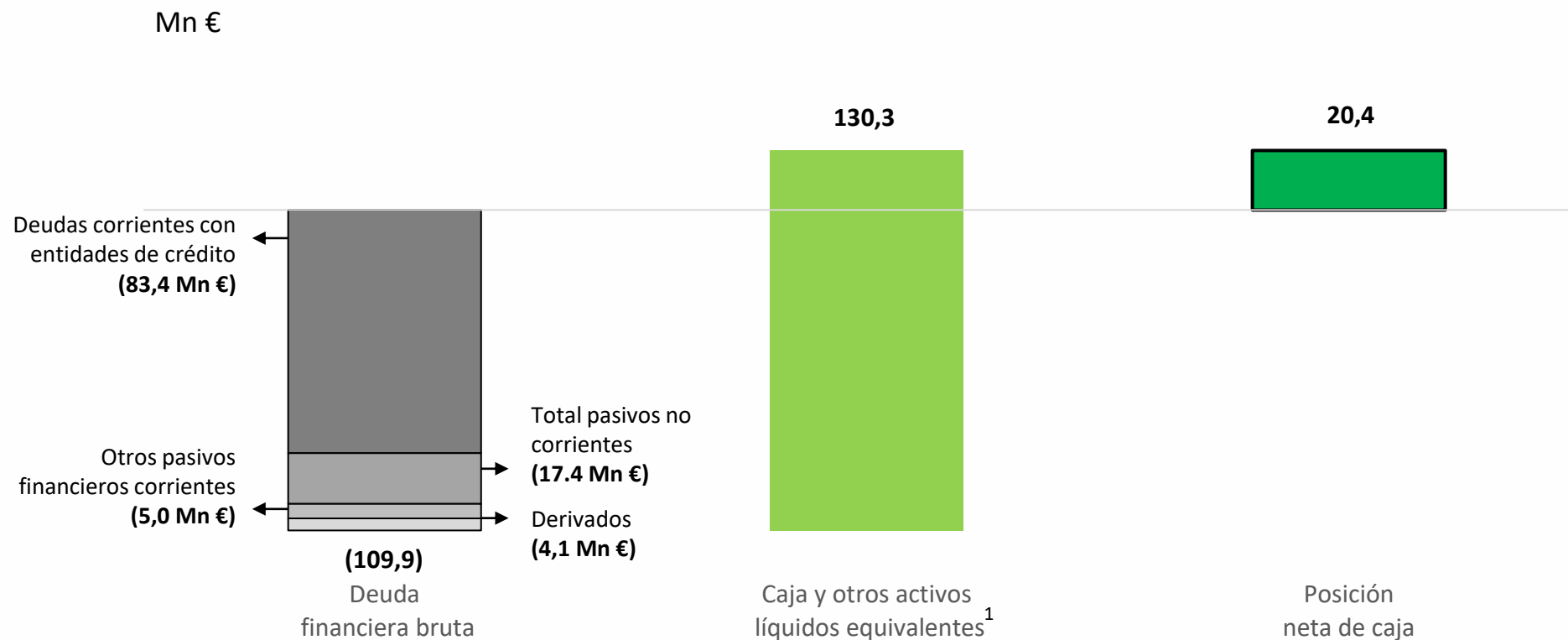
(1) La suma de Industrial y Powertis puede diferir de las cifras de SPH por ajustes de consolidación y el impacto de los gastos corporativos de SPH.

(2) El resultado neto pro-forma excluye el impacto neto de los derivados en BRL de Casablanca, Futura, Araxa y Pedranopolis a 30 de junio en Soltec Industrial.

## FUJO DE CAJA A 30 DE JUNIO DE 2021



## DEUDA FINANCIERA NETA A 30 DE JUNIO DE 2021



(1) Incluye 130,2 Mn € de caja y otros activos líquidos equivalentes + 0,1 Mn € de activos financieros corrientes.

# 04

## Conclusiones

## CONCLUSIONES

1 ▪ Visibilidad para el ejercicio 2021 en términos de ingresos impulsada por el backlog de la compañía

2 ▪ Disrupciones globales impactando al sector, principalmente la logística internacional y los recursos humanos

3 ▪ Estimaciones<sup>1</sup> para el año 2021:

### Soltec Industrial

- Ingresos 2021: Rango de 395 a 440 Mn €
- Margen EBITDA: Rango de (1%) a +1%

### Powertis

- Pipeline 2021: 10.000 MW
- MW rotados: Rango de 600 MW a 1.000 MW

4 ▪ Fuertes perspectivas a nivel global para la energía fotovoltaica y los seguidores solares: >300GW de seguidores solares serán instalados entre 2021 y 2025(2).

5 ▪ Lanzamiento de un nuevo concepto de desarrollo fotovoltaico sostenible: “Ecovoltaica”, basado en el compromiso con el medio ambiente y el respeto a las comunidades locales

(1) Según se publica en la comunicación (IP) enviada a la CNMV el 8 de septiembre de 2021.

(2) Fuente: IHS Markit “Global PV Tracker Market Report: 2021”.

# 05

## Anexo

## 1S 2021 HITOS CLAVE

### Magnitudes financieras<sup>1</sup>

Ingresos <b>87,1 Mn €</b>	EBITDA Aj. <b>(19,1 Mn €)</b>
Resultado Neto <b>(19,9 Mn €)</b> Pro-Forma <sup>2</sup> <b>(16,9 Mn €)</b>	Caja Neta <b>20,4 Mn €</b>

### Por unidad de negocio

Soltec Industrial		
Ingresos <b>87,9 Mn €</b>	EBITDA Aj. <b>(17,9 Mn €)</b>	Rtdo. Neto <b>(20,6 Mn €)</b> Pro-Forma <sup>2</sup> <b>(17,6 Mn €)</b>
Powertis		
Ingresos <b>-</b>	EBITDA Aj. <b>0,4 Mn €</b>	Rtdo. Neto <b>2,2 Mn €</b>

### Backlog & Pipeline a 30 Junio 2021

Soltec Industrial		
Backlog <b>€363 Mn</b> +91% vs 1S '20 <b>3.711 MW</b> +110% vs 1S '20	Pipeline <b>€2.906 Mn</b> +35% vs 1S '20 <b>25.397 MW</b> +44% vs 1S '20	
Powertis		
Backlog <b>722 MW</b> (46%) vs 1S '20	Avanzada <b>887 MW</b> +97% vs 1S '20	Inicial <b>2.048 MW</b> +31% vs 1S '20



## 2T 2021 HITOS CLAVE

### Magnitudes financieras<sup>1</sup>

Ingresos <b>58,6 Mn €</b>	EBITDA Aj. <b>(12,0 Mn €)</b>
Resultado Neto <b>(15,3 Mn €)</b> Pro-Forma <sup>2</sup> <b>(12,3 Mn €)</b>	Caja Neta <b>20,4 Mn €</b>

### Por unidad de negocio

#### Soltec Industrial

Ingresos <b>59,6 Mn €</b>	EBITDA Aj. <b>(9,3 Mn €)</b>	Rtdo. Neto <b>(13,9 Mn €)</b> Pro-Forma <sup>2</sup> <b>(10,9 Mn €)</b>
------------------------------	---------------------------------	--

#### Powertis

Ingresos <b>-</b>	EBITDA Aj. <b>(1,7 Mn €)</b>	Rtdo. Neto <b>(0,5 Mn €)</b>
----------------------	---------------------------------	---------------------------------

(1) La suma de Industrial y Powertis puede diferir de las cifras de SPH por ajustes de consolidación y el impacto de los gastos corporativos de SPH.  
(2) El resultado neto pro-forma excluye el impacto neto de los derivados en BRL de Casablanca, Futura, Araxá y Pedranópolis a 30 de junio en Soltec Industrial.

## SOLTEC POWER HOLDINGS PyG

(€, 000)	2T 2021	2T 2020
<b>Ingresos</b>	<b>58.622</b>	<b>54.906</b>
Variación de existencias de productos terminados y en curso	526	(1.050)
Otros ingresos de explotación	1.029	1.803
Trabajos realizados por el Grupo para su activo	2.873	226
Aprovisionamientos	(47.253)	(45.279)
Gastos de personal	(11.637)	(9.129)
Otros gastos de explotación	(18.338)	(11.452)
Amortización del inmovilizado	(1.022)	(886)
Resultado por enajenación del inmovilizado y otros	(547)	(858)
Otros resultados	(237)	(448)
<b>EBIT (RESULTADO DE EXPLOTACIÓN)</b>	<b>(15.986)</b>	<b>(12.167)</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>(11.993)</b>	<b>(8.134)</b>
Ingresos financieros	2	39
Gastos financieros	(1.624)	(1.437)
Variación del valor razonable de instrumentos financieros	(2.787)	1.099
Diferencias de tipo de cambio netas	300	(391)
Pérdida de la posición monetaria neta	-	(151)
Otros gastos / ingresos financieros netos	-	(122)
<b>RESULTADOS FINANCIEROS</b>	<b>(4.110)</b>	<b>(963)</b>
Participación en beneficios (pérdidas) de inversiones valoradas por el método de la participación	(129)	(511)
<b>RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>(20.225)</b>	<b>(13.641)</b>
Impuestos sobre beneficios	4.880	4.639
<b>RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL EJERCICIO</b>	<b>(15.345)</b>	<b>(9.002)</b>

## SOLTEC POWER HOLDINGS PyG

(€, 000)	1S 2021	1S 2020
<b>Ingresos</b>	<b>87.054</b>	<b>115.695</b>
Variación de existencias de productos terminados y en curso	2.149	(148)
Otros ingresos de explotación	1.553	1.803
Trabajos realizados por el Grupo para su activo	3.163	625
Aprovisionamientos	(69.282)	(86.517)
Gastos de personal	(22.014)	(20.053)
Otros gastos de explotación	(28.850)	(23.825)
Amortización del inmovilizado	(1.859)	(1.636)
Resultado por enajenación del inmovilizado y otros	(549)	(175)
Otros resultados	6.020	(287)
<b>EBIT (RESULTADO DE EXPLOTACIÓN)</b>	<b>(22.615)</b>	<b>(14.518)</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>(19.121)</b>	<b>(10.578)</b>
Ingresos financieros	5	60
Gastos financieros	(2.801)	(2.838)
Variación del valor razonable de instrumentos financieros	453	3.996
Diferencias de tipo de cambio netas	(2.210)	(317)
Pérdida de la posición monetaria neta	-	(151)
Otros gastos / ingresos financieros netos	-	1
<b>RESULTADOS FINANCIEROS</b>	<b>(4.554)</b>	<b>751</b>
Participación en beneficios (pérdidas) de inversiones valoradas por el método de la participación	(160)	(77)
<b>RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>(27.329)</b>	<b>(13.844)</b>
Impuestos sobre beneficios	7.460	4.543
<b>RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL EJERCICIO</b>	<b>(19.869)</b>	<b>(9.301)</b>

**BALANCE**

ACTIVO	30.06.21	31.12.20	PATRIMONIO NETO Y PASIVO	30.06.21	31.12.20
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>			<b>PATRIMONIO NETO</b>		
Inmovilizado intangible	14.719	13.393	<b>Capital y reservas</b>		
Propiedad, planta y equipo	12.979	8.486	Capital social	22.847	22.847
Derechos de uso	17.283	16.464	Reservas	135.002	136.656
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo	10.830	5.308	Diferencias de conversión	(7.945)	(12.116)
Activos financieros no corrientes	3.799	5.128	Resultado atribuido a la Sociedad dominante	(19.858)	(4.918)
Activos por impuesto diferido	23.946	13.788	Acciones de la Sociedad dominante	(4.205)	-
<b>Total activo no corriente</b>	<b>83.556</b>	<b>62.567</b>	<b>Patrimonio neto atribuido a la Sociedad dominante</b>	<b>125.841</b>	<b>142.469</b>
			<b>Participaciones no dominantes</b>	<b>(19)</b>	<b>(8)</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>			<b>Total patrimonio neto</b>	<b>125.822</b>	<b>142.461</b>
Activos no corrientes mantenidos para la venta	8.143	18.583	<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>		
Existencias	50.751	22.883	Pasivos financieros no corrientes	2.367	19.414
Deudores y otros activos Corrientes	74.878	65.139	Provisiones no corrientes	17.437	2.367
Créditos con las administraciones públicas	10.969	12.255	Pasivos por impuesto diferido	1.695	1.595
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	2.983	143	<b>Total pasivo no corriente</b>	<b>21.499</b>	<b>23.376</b>
Activos financieros corrientes	341	2.155	<b>PASIVO CORRIENTE</b>		
Otros activos corrientes	3.117	1.963	Pasivos vinculados con act. no corrientes mantenidos para la venta	2.036	4.646
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	130.236	125.748	Pasivos financieros corrientes	92.724	96.988
<b>Total activo corriente</b>	<b>281.418</b>	<b>248.869</b>	Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	118.566	40.127
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>364.974</b>	<b>311.436</b>	Deudas con las administraciones públicas	2.873	1.721
			Provisiones corrientes	1.454	2.117
			<b>Total pasivo corriente</b>	<b>217.653</b>	145.599
			<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>364.974</b>	<b>311.436</b>

## CASH FLOW

<b>FLUJO DE CAJA (€, 000)</b>	<b>30.06.21</b>	<b>30.06.20</b>
Resultado del ejercicio antes de impuestos	(27,3)	(13,8)
Ajustes al resultado	7,1	2,8
Cambios en el capital corriente	39,0	(3,9)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	(1,2)	(2,8)
<b>Flujos de efectivo de las actividades de explotación</b>	<b>17,5</b>	<b>(17,6)</b>
<b>Flujos de efectivo de las actividades de inversión</b>	<b>0,3</b>	<b>(0,9)</b>
<b>Flujos de efectivo de las actividades de financiación</b>	<b>(13,6)</b>	<b>3,4</b>
<b>Efecto de las variaciones de los tipos de cambio</b>	<b>0,3</b>	<b>0,3</b>
<b>Aumento / (disminución) neto de efectivo y equivalentes</b>	<b>4,5</b>	<b>(14,8)</b>
Efectivo y equivalentes al inicio del periodo	125,7	25,9
<b>Efectivo y equivalentes al final del periodo</b>	<b>130,2</b>	<b>11,2</b>

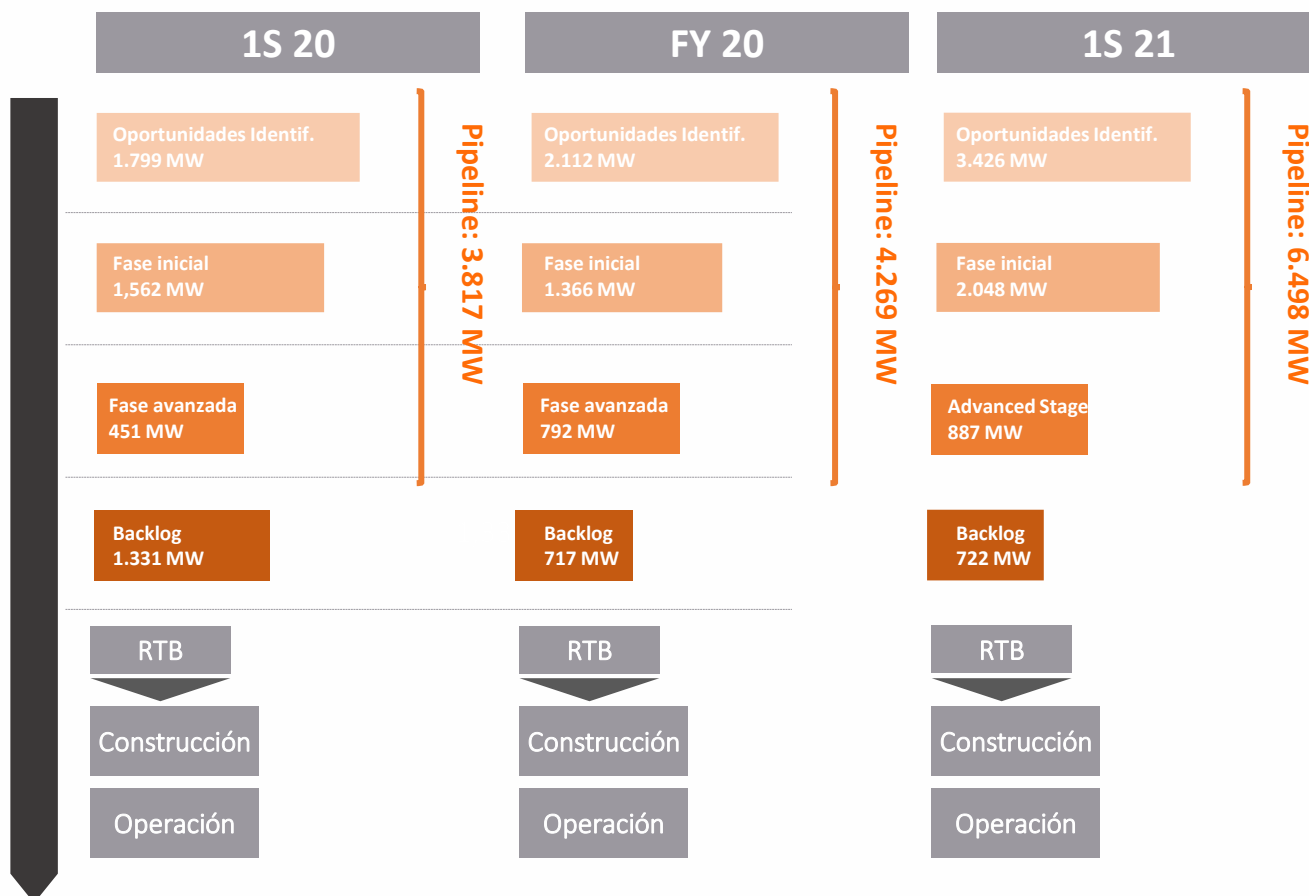
# SOLTEC INDUSTRIAL

## *Criterios de categorización del pipeline*

BID Estado	BID Probabilidad
Contrato firmado	100%
MoU <sup>(3)</sup> (Cliente existente)	100%
MoU (Nuevo cliente)	90%
LOI <sup>(4)</sup> (Cliente existente)	80%
Contrato en negociación (Cliente existente)	70%
LOI (Nuevo cliente)	70%
Contrato en negociación (Nuevo cliente)	60%
Preseleccionado (2 finalistas)	50%
Preseleccionado (3 finalistas)	33%
Preseleccionado (4 finalistas)	25%
Preseleccionado (5 finalistas)	20%
Oferta (Cliente existente)	10%
Oferta actualizada al mismo cliente (Cliente existente)	10%
Oferta (Nuevo cliente)	5%
Oferta actualizada al mismo cliente (Nuevo cliente)	5%
Oferta Perdida	0%
Oferta no enviada: Precio fuera del mercado	0%
Oferta cerrada: Cliente descartado	0%

# POWERTIS- DESCRIPCIÓN DEL BACKLOG Y PIPELINE

## Categorización del estado del proyecto



- Proyectos en fase preliminar (probabilidad esperada de finalización <30%):
  - Terreno asegurado o en proceso, y/o
  - Estudio de viabilidad y caso de negocio realizado
- Proyectos en fase inicial (probabilidad esperada de finalización 30%-50%)
  - Terreno asegurado y solicitud de interconexión presentada; Y
    - ACUERDO PPA / Off-take y SPA parcialmente acordado; O
    - Rotación esperada de activos en 24 meses
- Proyectos en fase avanzada (probabilidad esperada de finalización 50%-80%):
  - Terreno asegurado
  - Derechos de interconexión concedidos; O
  - ACUERDO PPA / Off-take y SPA acordado o parcialmente acordado
- Backlog (probabilidad esperada de finalización >80%):
  - Terreno asegurado;
  - Derechos de interconexión concedidos;
  - Acuerdo PPA / Off-take acordado; Y
  - Rotación de activos esperada dentro de 6-12 meses
- Los proyectos que ya han comenzado la construcción o se encuentran en una fase previa a la construcción y el aviso para proceder se han dado al contratista pertinente del CPE
- Proyectos en funcionamiento. Plantas que ya han comenzado a generar energía



**GRACIAS**